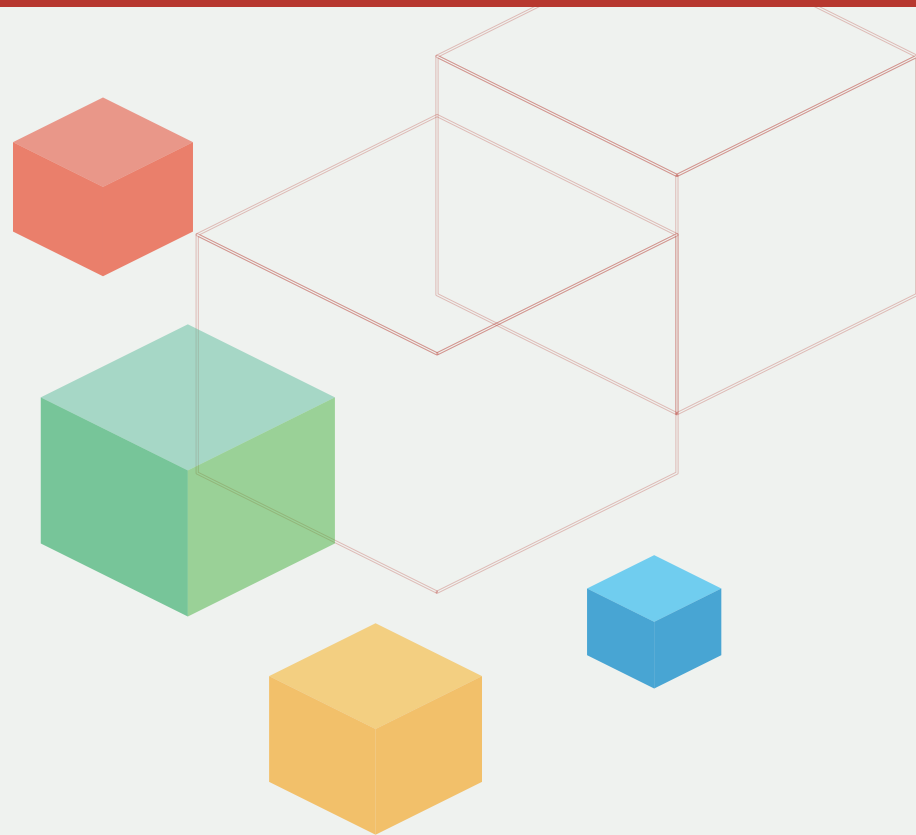




深圳市四方电气技术有限公司
Shenzhen Simphoenix Electric Technology Co.,Ltd

地址：深圳市宝安区西乡固戍二路汇潮工业区厂房A栋
官方网站：www.simphoenix.com.cn
联系电话：(86) 0755-26919258

创新科技 掌控未来

2019
3月号
第14期

VOICE OF SIMPHOENIX

向上而生

比勤奋更重要的是提升你的决策力

新品CA200伺服驱动器

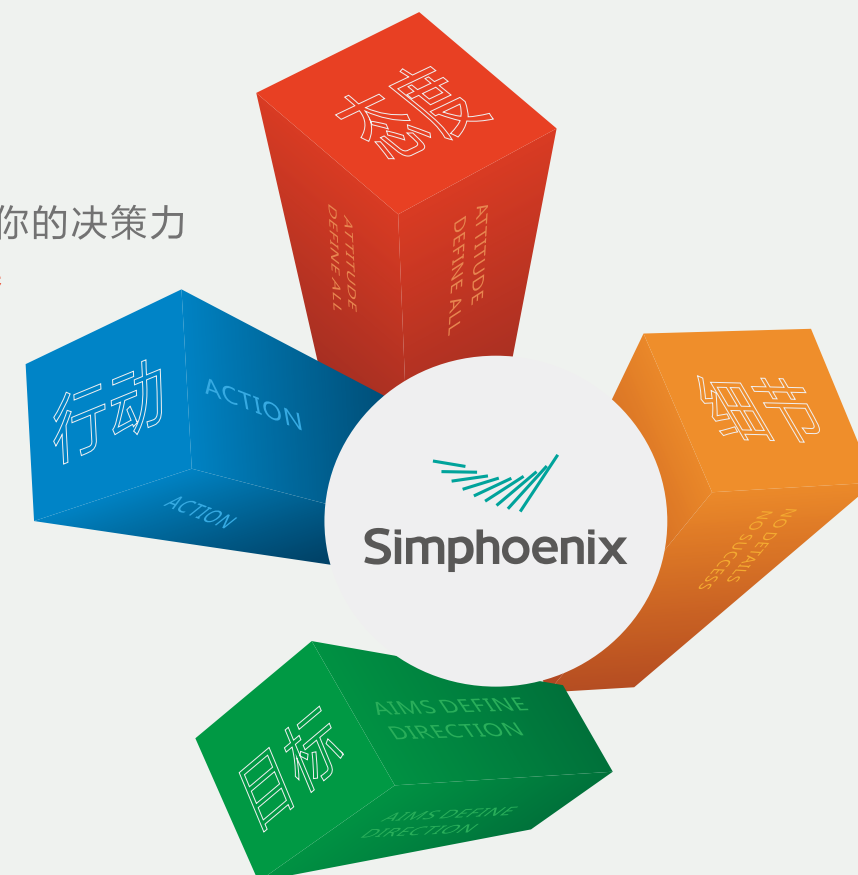
莞城夜未眠

成长·蝶变记

烟花三月下豫州



扫描关注更多信息

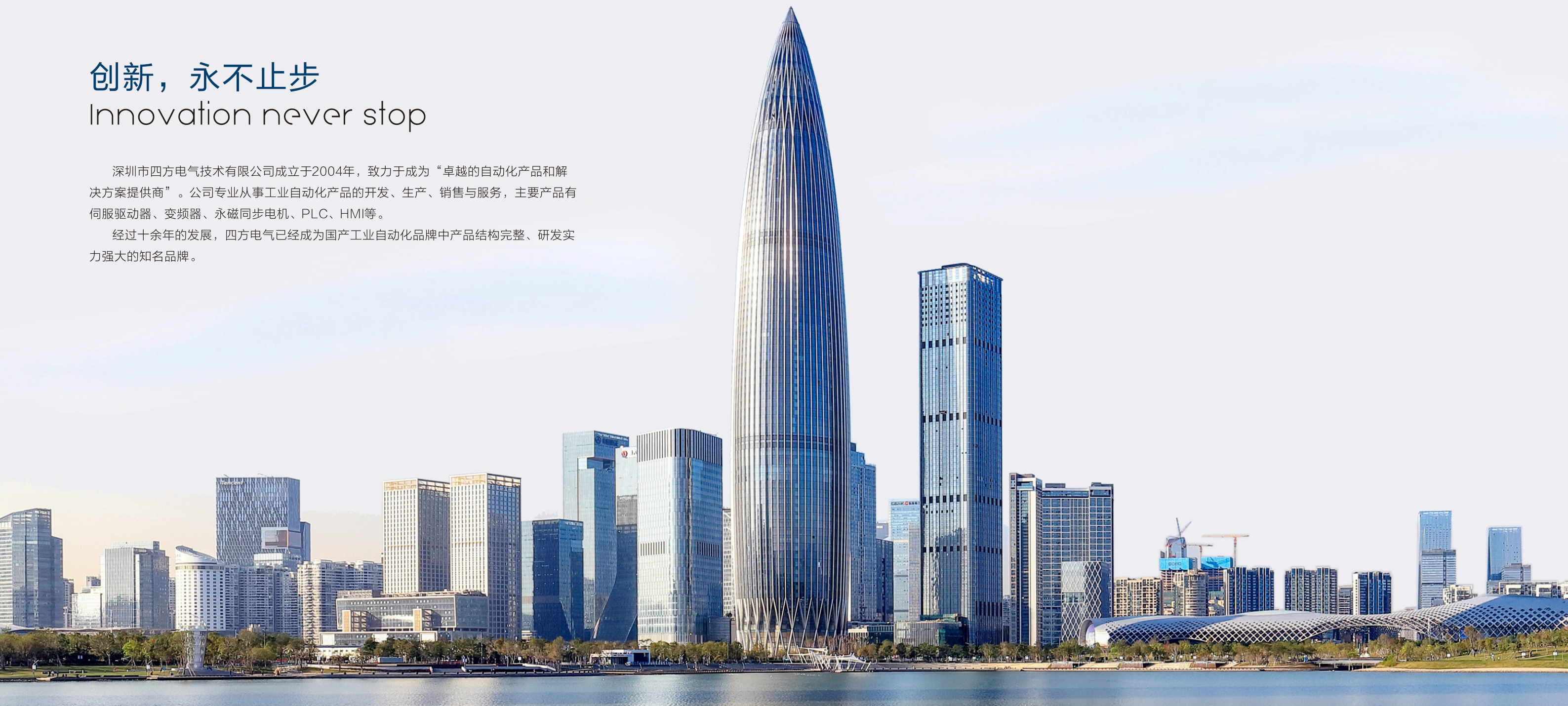




创新，永不止步 Innovation never stop

深圳市四方电气技术有限公司成立于2004年，致力于成为“卓越的自动化产品和解决方案提供商”。公司专业从事工业自动化产品的开发、生产、销售与服务，主要产品有伺服驱动器、变频器、永磁同步电机、PLC、HMI等。

经过十余年的发展，四方电气已经成为国产工业自动化品牌中产品结构完整、研发实力强大的知名品牌。





01 FOCUS 聚焦

向上而生

03 NEWS 快讯

新品：CA200系列
技能竞赛
最具成长品牌
CAIMRS服务年会
年终晚会
年终会议

05 FASHION 风尚

展望2019
比勤奋更重要的，是提升你的决策力

11 TECHNOLOGY 新技术

新品发布：CA200系列伺服驱动器
浅谈数字示波器的使用事项
数控开料机应用方案
钻桩机解决方案

19 STYLE 莞城夜未眠

东莞，自强不息
逐梦四方，缘起莞城
仰望星空，脚踏实地
旅途随笔
东莞，我来了

27 DISCOVERY 发现

成长记·蝶变
烟花三月下豫州
有山有水有美食，江西欢迎你

33 GALLERY 生活

摄影墙

刊首寄语

随着传统制造业竞争日益加剧和贸易摩擦带来的后续压力，整个自动化行业暗泉涌动。

冲击与动荡弥漫，转折与变革并起。

诸多艰辛坎坷，是调整，亦是磨炼。

虽说整个市场看似危机四伏，然并非死路一条。

只是利润在被不断上升的综合成本稀释。

四方电气通过积极调整自身发展策略，深耕行业市场，以转型“赢取”市场，不断提升市场占有率。

能够打碎阻碍与羁绊，稳定前行，离不开全体员工的努力奋斗，更离不开广大客户朋友的支持与理解。

成就是昨天的句号，进取是永恒的主题。

在这个属于奋斗者的新时代，人人都有追梦的权利，人人也都是梦想的筑造者。

不驰于空想、不鹜于虚声，在奔跑中奋力逐梦，做新时代的追梦人，

我们就一定能激活蕴藏于梦想之中的创造伟力，迎来生机勃勃的复兴气象。

2019年，以不断奋进为己任，弘毅自强，耕耘不辍。

那些尚未实现的梦想，那些还没到达的远方，都在等待我们动身开拔。

一起努力，再发出！



主办：深圳市四方电气技术有限公司

顾问：余功军 尹文霞

主编：市场部

编辑：缪慧 陈丽 韦倩来 刘冰冰

电子版请访问www.simphoenix.com.cn 阅读或下载

索阅、投稿、建议和意见反馈，请联系深圳市四方电气技术有限公司市场部

地址：深圳市宝安区西乡固戍二路汇潮工业区A栋

邮编：518057

电话：0755-26919258

传真：0755-26919882

邮箱：marketing@sunfars.com



“

方此‘船到中流浪更急、人到半山路更陡’之时，摆在我们面前的使命更光荣、任务更艰巨、挑战更严峻、工作更伟大。

”

Grow toward sky

向上而生



文/市场部

“ 改革是不可能在好的时候进行的，改革是被逼出来的，创新也是被逼出来的，到今天这么不好的情况下，改革是到非改不可的时候。 ”

这是一个传统产业和新兴产业相互碰撞、相互交融的时代。过去十年，依靠低毛利、高周转的模式传统产业快速成长。但在需求增长放缓、人口红利消退和成本压力三重冲击下，过往增长模式已然受到挑战。从2018年第三季度开始，经济下行压力明显增长。

市场经济上空飘荡着一个坏消息和一个好消息，好消息是大家都在不容易中走了过来，坏消息是相比去年，不容易的时代可能才刚刚开始。未来几年或许节奏更快、变化更大，时局更加艰难，但这并不是我们放弃努力的借口。所谓压力也是一种动力，为企业创造了可遇不可求的转型机遇期。

“虽然整个市场危机四伏，但并非死路一条，只是利润在被不断上升的综合成本稀释。机遇还是有的，就看企业是否能够及时把握住。” ——引自余功军，2018工控网访谈记录

如今，变频器领域日益成为竞争激烈的红海，产品日渐趋于成熟，行业利润率下降。同时原材料价格不断上涨、人力工资上调、物业物流成本攀升等问题日趋严重。如何实现业务的突破发展，在未来的竞争中立于不败之地，是众多企业都在思考的问题。

“为了活得更好，很多企业不是在转型，就是在转型的路上。”四方电气总经理余功军先生在接受工控网采访时说过这么一句话，“制造企业面临的压力，实际也能够成为一种发展契机。这个时候就看你能不能找到一条适合自己的路，四方电气也正在寻找属于自身的发展之路。”既然这场变频器行业里的厮杀在所难免，作为变频器厂商，更需要提前布局抓住市场机遇，避开传统行业的

‘红海’，开发更多的新市场。

近几年，四方电气积极调整自身发展策略，以转型“赢取”市场，不断提升市场占有率，将产品的应用方向延伸到更多领域。四方电气的转型有两个大的方向，一种是向中高端领域发展，另一种则是向解决方案供应商转型。其中，中高端市场是四方电气发展的重中之重，如今的四方电气也正在寻找更具价值，更有前瞻性的行业布局，并在某个行业内将应用做到极致。原先四方电气一直进攻的是通用市场，但是现在我们开始反过来做行业。目前还没有哪一家真正的把行业做到极致，这正是四方的机会。配合这一战略思路，四方业务板块也进行了重新布局。原有泛机床行业与纺织行业合并，新增中央空调与压缩机行业团队，如此一来，和通用与渠道行业三个板块构成四方业务结构的三架马车。未来的市场一定是更偏向于专业化、定制化的，新的市场需求将提出新的挑战，变频器也在应时而变，S390系列水泵专用变频器、TS5000高性能柜式变频器等就是应客户要求而研发的定制产品。不仅为客户提供个性化的解决方案，更延伸产品的应用范围。

目前四方所做的也还在摸索阶段，不过在优胜劣汰的市场法则下，在行业中的进与退已成为必然。只有改变原有的生存模式，转向高质量发展才是企业最终的出路。

企业能走到今天，是不断反思、不断调整的结果。对宏观与外界的关注，归根到底要回归本质，回到自我。2018年终晚会上，余功军总经理也提到，当前更应当苦练内功，完善团队。四方需要的是具备高效率，高执行力的团队骨干和工作人员，只有这样才能真正提高效率。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越！与其抱怨环境如何不公，不如脚踏实地，阔步前行！

New Product Release
新品：CA200系列

CA200系列伺服驱动器是四方电气研制的中小功率交流伺服驱动器。集成多种智能控制理论，卓越的电流响应，人性化的操作方式及参数设计，做到最低限度的参数免调整，大大降低对操作人员的技术要求，尽可能的降低与上位机配合的复杂度，短时间内完成现场装配，调试，运行环节。

CA200系列伺服驱动器基于全新的软硬件平台，满足了更多客户的需求，可以灵活的扩展应用到不同行业，满足多个重点行业工况要求，保证极高的性价比。

特点：

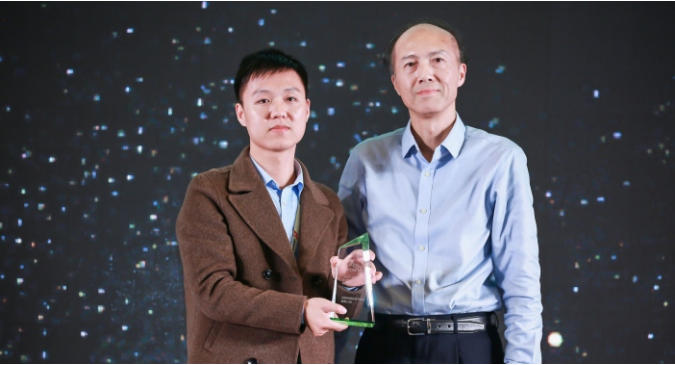
- 速度环响应带宽1.2kHz
- 可选EtherCAT总线，传输速率100Mbps 支持1ms同步周期
- 标配双RJ45端口，实现工业以太网快速接线
- 惯量自动辨识和增益自动调整，缩短伺服调整时间
- 标配17bit多圈绝对值编码器，可选23bit绝对值编码器



经过全面测试，CA200系列伺服驱动器即将投产下线，我们期待CA200系列伺服驱动器在包装、印刷、食品机械、数控切割、纺织、机床、木工雕刻等行业大放异彩。

Skill Competition
技能竞赛

年度“爱岗、敬业、拼搏”系列竞赛活动圆满落幕。本次活动分知识竞赛、装配大赛、消防实操大赛、拔河比赛四个项目，期间共有89名选手同台竞技争夺奖牌，展现了四方电气丰富的企业文化生活。知识竞赛展示了四方员工充沛的知识库。抢答时的冷静与迅速无不流露出大家志在必得的自信。装配比赛则是竞赛的传统项目，主要考察员工装配的熟练度与技巧。消防实操则是本届活动新增的项目，响应宝安区政府关于消防演习的任务指示，培养员工消防安全意识。最后的拔河大赛更是将本次竞赛活动推至高潮，摇旗呐喊好不热闹。竞赛活动轻松愉快，促进员工间的交流合作，增强了公司的凝聚力，企业文化更加深入人心。



Award
最具成长品牌奖

由中国传动网、中国运动控制产业联盟、《伺服与运动控制》、《控制与传动》杂志社联合举办的“2019年智能制造暨中国运动控制行业发展高峰论坛”，于2019年1月11-12日在广东顺德隆重召开。本次高峰论坛以“扎根制造，行稳致远”为主题，探讨当今形势下中国运动控制行业在制造产业转型升级下的机遇与挑战。论坛同期，进行了2018智能制造&中国运动控制年度颁奖盛典，四方电气荣获“2018年度运动控制领域最具成长品牌”，这是对四方电气品牌实力的肯定，同时展现了四方电气在自动化领域的深厚底蕴。



CAIMRS
CAIMRS服务年会

2019年3月1日，由中国工控网联合中国电子技术标准化研究院共同举办的2019中国自动化及智能制造服务年会在北京隆重举行。本次年会从外围、政策、产业、市场等多个层面，盘点已经发生的市场走势，解读正在储能的新兴领域，前瞻我国制造业全产业链的蓄智待发。在年度自动化及智能化评选中，四方电气CA200伺服驱动器凭借着2018年市场上的优异表现荣获创新产品奖。

作为中国工控行业最具影响力、受众最广泛、流程最为公开、结果最为公正的评选，自动化及智能化年度评选得到了工控企业及相关用户群体的认可，是每年CAIMRS年度盛典的重要部分。受国内结构调整阵痛和中美贸易摩擦升级的叠加影响，2018年我国工业经济呈下行趋势，全年自动化及智能制造市场“高开低走”，整体市场增幅大幅回落。中国制造业面临着转型的紧要关头，四方电气也是如此，在转型路上稳步上升的同时，四方电气始终秉承“创新，进取”的企业精神，致力于将产品延伸至更广领域，不断改进创新，赢取市场，与广大客户朋友携手共创辉煌。

Spring Festival Gala
年终晚会

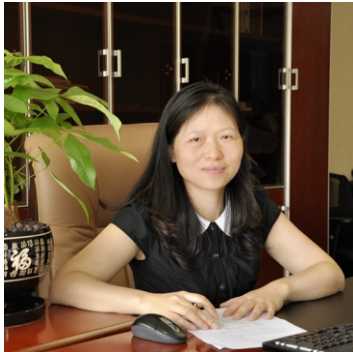
1月25日，四方电气2019新春晚会在深圳总部举行，一场辞旧迎新，继往开来的家庭聚会，在每一位四方人与来宾们的互动下，宾主尽欢，精彩纷呈。2018年是特殊的一年，也是转折的一年。实体经济遭受全面拷打，面对不明朗的经济形势，幸运的是，四方安然渡过，仍然保持相对增长，各方面也有所进步。2019年，面对更为复杂多变的市场环境，四方人更要苦练内功，完善自我。



Annual Meeting
年终会议

1月24日，四方电气营销中心2019年终工作会议在深圳总部召开，全国五大区三十五个办事处的业务经理们汇聚一堂，一道回顾了2018年的销售工作情况，展望了未来一年的工作计划。各区域经理及大区经理分别在会上作了年度述职汇报，分析了大家工作中的亮点和成绩，剖析存在的不足。第二阶段，总经理余功军在听取了各部门的述职报告后，给与意见和分析。并对各区下一阶段的工作进行了明确规划。为了进一步提高公司营销人员的专业素质，紧跟公司发展步伐，此外还部署了针对业务人员的专业技术培训。





行政副总 · 尹文霞

2018年转瞬即逝。撸起袖子加油干的2018年，是常常焦虑于时间不够用的一年。作为工业自动化行业的一员，2018年是向着目标努力奋进极不容易的一年；作为自动化企业而言，2018年也可能是2008年来十年间，投入与收获最不成比例的一年。

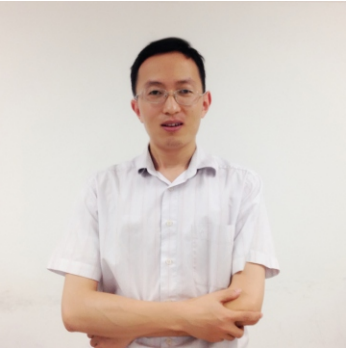
2019年已经到来，虽然万象更新万物复苏的景象是否能来尚无定数，但四方人持续为客户创造价值的使命感只会更加坚定。四方人也在蓄势待发，致力于为客户提供更加专业的解决方案。新的一年，不变的祝愿！愿与各位代理商及客户朋友携手2019年，大展宏图共创辉煌！



生产总监 · 王水清

纵使外部环境变幻多端，更要主动出击，苦练内功，完善自身，并持续以赤诚之心为广大客户带来更好的服务，坚持心中那份信念，抛开外界给予的一切干扰，努力前行。2019年给自己一个新的跳板，做好每一件小事，成就2019年间无数件大事，愿我们坚持那份原始的初心，行动起来，与广大客户朋友一同进步。2019，加油！

Prospect 2019



研发总工 · 沈涛

2018年悄然离去，在这一年里，有挫折，有汗水，也有收获，我们迎来了一批全新的产品投向市场（CA200系列伺服驱动器、V800系列变频器、EP1S系列PLC、EM1、EM2触摸屏的重磅发布，产品线逐步完善，已由单一的变频器供应商变成综合实力强劲的系统集成商，也为众多客户提供了更加完善的工控行业解决方案，未来我们也将持续不断提升我司产品的综合应用，持续为客户创造价值。

饮水思源，不忘初心，相信在新的一年里，以公司制定的方针政策为基石，以满足市场需求为导向，勇往直前，永不放弃，必创佳绩。



营销总监 · 雷成兵

近年来随着我司CA200、CA100系列伺服、CS100系列步进驱动器、V800系列变频器、EP1S系列PLC、EM1、EM2触摸屏的重磅发布，产品线逐步完善，已由单一的变频器供应商变成综合实力强劲的系统集成商，也为众多客户提供了更加完善的工控行业解决方案，未来我们也将持续不断提升我司产品的综合应用，持续为客户创造价值。

展望2019年，我们必将在行业深耕做的更加细致，继续深化现有行业拓展，深挖行业客户，做好大客户的攻关工作。面对新增行业，我们将从零开始，逐步了解新行业设备工艺、了解设备需求，为公司新行业开拓提供市场需求信息，相信新老行业的开拓必将在2019年取得骄人的成绩。



More important than diligence is your ability to make decisions

比勤奋更重要的，
是提升你的决策力

来源/管理的常识

人的一生是一个连续不断的决策过程，你需要花很多时间和精力来做选择。你最终成为怎样的人、从事什么职业、有多么成功、有多么幸福等等，在很大程度上都取决于你所做的决定。成功取决于做出明智的决策，而获得卓越的决策技能，是令人非常向往的。做出精明的决策是一回事，变成精明的决策者则又是另一回事。

今天这篇文章将具体阐述成功决策者的几大核心技能。掌握这些技能，并不断地加以应用，你就能对人生旅途中的种种选择做出明智的决策。

01 开始行动

拖延将给优秀决策带来致命影响。无论什么原因，哪怕是问题异常复杂、需要做大量工作、情绪极度不好，等等，都不能作为拖延决策时间的理由。如果你花费大量时间来怀疑自己是否能做得更好一些，结果就拖延了决策时间，往往会导致非常令人失望的结果。与此同时，充足的时间，能使你深入思考问题、改进解决方案。被时间驱使做出的决策，只会使你由于时间压力而忽视了许多重要信息。

要有一个较好的开始。试着回答以下10个问题，它们能够展示你已经掌握了什么和你需要掌握什么来帮助你做出明智的选择。

1) 我的决策问题是什么？

广义地讲，需要做出哪些决策？作为广义决策的组成部分，我得做出哪些具体的决策？

2) 我的根本目标是什么？

我是否已经花了足够的时间来了解我的基本需要和要求？

3) 备选方案是什么？

是否能有其他更好的选择？

4) 对于我的每一项目标，每一种备选方案可能导致的结果是什么？

是不是可以放心地排除一些不适宜的备选方案？

5) 如何在几个非常重要的目标中做出取舍？

几个相互冲突的目标中，哪一个更重要？

6) 是否有不确定因素造成了严重的问题？

如果有，是什么？它们如何影响结果？

7) 我愿意承担多大的风险？

最好的和最坏的结局分别是什么？有什么方法可以降低风险？

8) 我是否对未来做了预先的思考和规划？能不能通过收集信息减少不确定因素？在时间、金钱和努力方面，哪些是潜在的收益？哪些又是需要付出的成本？

9) 现在，怎样来决策，是不是已经显而易见或相当清楚了，现在做出决策，是否有些什么保留意见？通过适度增加时间和精力投入，

是否能改进决策？

10) 我还应该继续做什么？如果结果并非显而易见，那么关键的问题是什么？取得什么样的事实和观点可以简化我的工作。

一旦你开始行动了，不要停下你的脚步。

一些决策者会停留在决策过程中的一些具体要素上，直到把所有的目标弄得非常完美，才开始考虑备选方案的结果，等等。这些人由于不能向前看，往往在那些事后看起来无关紧要的问题上浪费宝贵的时间。比如，他们可能会花大量时间来对工作目标进行过于深入和全面的思考，而对于那些有着实质意义的不确定因素，却没有花足够的时间进行认真考虑。

要避免发生这类拖延时间的问题，可以采用所谓的“消防训练分析法”。对一个简单的或者日常的决策，假设自己只有几分钟时间来思考；对一个更加重要和复杂的决策，假设自己只有几个小时的时间来思考。快速思考可能遇到的问题、目标、备选方案、结果、取舍、不确定因素、风险承受力以及相关关联的决策，等等。对每一项内容都进行快速的思考和分析，不要牵扯细枝末节，不要考虑是否合适。首先要试图获得对整个问题的全面了解，观察如何将不同的内容组合起来。对问题进行概略的描述，能提高你对问题的理解，并帮助你掌握全局的观点。做到了这些，你就可以很自如地扩展到任何一个微观的点上。

采用“消防训练分析法”，将使你惊喜地发现自己能够做出清晰、正确的决策，且无须投入过多的时间和精力。

02 着重思考重大问题

在多数决策中，你都能准确地知道你应当关注什么目标，也就是整个决策过程中一直困扰着你的东西。通常，决策过程中只有1~2个最重要的因素，很少超过3个。如果你还不能清晰地发现什么是重要的，那么问问自己：“是什么在阻碍我决策？为什么我不能现在做出决策？”问题的答案将告诉你，你得把注意力集

中在哪些方面——可能是不确定因素（我不知道这个公司是否能够生存下去），或者是很根本的问题（我不知道为什么会出现这个问题）。

03 制订进攻计划

大致了解了需要做的决策后，你得制订一个合理的“进攻计划”来寻找问题的解决方法。是不是需要获取信息、明确目标和选择合适的备选方案？系统的计划能帮你找到需要的东西，然后从全局的角度回顾你所需要解决的问题。记住，随着你的深入研究，问题总是在发生变化，对此你也要灵活应对。要定期检查你的策略，如果出现了意料之外的情况暂时停下来，待解决后重新出发。你可以向自己提此类问题：

我的决策现在显

而易见吗？如果不是，是花更多的精力寻找其他的备选方案，还是就选择那个目前看起来最具优势的方案？我学到了什么，我对这个问题的感觉产生了多大的变化？下一步我该如何进行？调整计划，然后继续向前。只要有必要，就得不断重复这个过程，直到完成决策。

与此同时，对接受新的信息和变化保持开放心

04 抓住核心的东西

许多问题看上去极为复杂，令人望而生畏到绝望，以至于不知道该怎样定义和解决它。以下方法可以帮助你解决这些看似不能完成的工作。

1. 逐层决策

在一系列相关的决策中，从最主要的问题开始（在新的城市里找什么样的工作），然后进入第二层次（选择住在什么地方），再深入到更细的环节（租什么样的公寓）。

在每个层次，确保抓住了核心的东西，对下一层次的方案有着清楚的认识。因为它可能影响你在更高层次的选择（例如，在找工作时，考

虑附近的居住环境可能会帮你做出选择，但实际上，你的居住环境和公寓，要在找到工作后才能确定下来）。

2. 缩小和放大

用缩小的方法来纵观全局，用放大的方法来审视细节，直到我们多次对问题的各层次进行类似这样的观察以后，才能做出决策。我们首先把问题缩小，来做出高层次的决策，然后将细节放大，来考虑那些需要依靠高层次决策的低层次问题，再依据从低层次问题中获得的信息，对高层次的问题进行重新考虑。在做出最后决策前，你应该像这样反复多次地缩小和放大，到最后，必定能做出精明的选择。

3. 比较系列的决策

一些决策能够很自然地结合起来，因为它们之间存在某种因果关系或联系，我们称之为系列的决策。例如，你即将大学毕业，有两个工作机会供你选择：一个机会是在洛杉矶从事工程设计，因此你可以住在韦斯特伍德市，有机会到加州大学洛杉矶分校进修工程设计专业的研究生课程；另一个机会

是在旧金山从事生产管理，因此你可以住在伯克利，去加州大学伯克利分校学习会计。在这两个不同的选择中，如果你已经选定了在哪里

工作，实际上就已经做出了一系列的选择，包括在哪里居住、在哪里深造，等等。因此，你应该综合考虑系列决策。

05 跳出困境

很多时候，你在决策过程中常被一些问题困扰而驻足不前：有时根本无从着手决策，有时则碰到几乎无法逾越的障碍，有时尽管做了大量的分析，也无法最终下定决心。我们的建议是：找个人和你一起交流——用你的嘴把你的思想表达出来。交谈有助于你发现以前没有注意到的方面。并且，你可能会为了与他人交流而事先做好提纲，并且做好记录。所有这些，都会推动你的思维，即使你和他人的交流不再进行下去，也拓展了你的思维。

我们经常发现，向我们寻求咨询的客户为了准备与我们交流的材料而从中受益匪浅，有时甚至超过了我们为他们提供的帮助。一个帮助你跳出困境的好方法是假设别人用同样的问题来请教你，你为他找出解决方案。另一个办法是，如果遇到障碍，那么想一想，假如障碍消失了，你该怎么做。例如，如果筹措资金是你的障碍，那么，假设你已经筹集了足够的资金，下一步该做什么？如果你能够越过障碍而解决问题，那么，你也许可以很容易地回过头来解决这个障碍。

06 知道何时退出

对事物的分析可以永远地持续下去，但我们不能永不停步，因为我们最终必须做出决策。你得掌握好思考的节奏。在决策问题上纠缠不休，会花费大量无谓的时间和精力，而为逃避精神压力而草率做出的决策，往往又十分糟糕。我们怎样才能知道我们投入的时间和精力已经足够多了呢？你得仔细衡量，更多的投入和因此而可能产出的收益是否成正比。以下一些问题会对你有些帮助：

- 你是否感到自己已经足够了解需要决策的问题？
- 你是否已经对决策所涉及的所有相关因素做了通盘的考虑？
- 你是否对现有的备选方案感到满意？
- 如果迟迟不采取行动，会不会错过选择眼前的最佳方案的机会？
- 你是否觉得，即使你花再多的时间，付

出再多的精力，也不可能找到新的、更好的备选方案？

● 是不是即使完美的解决方案也比现有的方案好不到哪里去？

显然，如果你对上述问题的答案全部或大部分为“是”，那么，你应该停止分析，开始决策了。有时，你不得不自觉地防止自己进行过度的分析。所谓的“分析麻痹症”是人们在决策过程中经常犯的错误。它表现为不知疲倦地收集各种有用和无用的信息，总是试图寻找一个又一个的备选方案。虽然寻找完美的解决方案是极为困难的事情，但总是有太多的人在不断地、不切实际地苦苦追寻。同时，有的人为了逃避决策，总是想象出更多的分析工作来拖延时间。因为，一旦做出决策，就意味着接受了某些不愿接受的现实。

07 明智地运用他人的帮助

对于超出我们知识范围的决策，我们通常会向了解这方面知识的有关专业人员请教。这些人，比如医生、律师、会计师，等等，在这里我们权且称之为顾问。但不幸的是，大多数的人只会这样问顾问：“我该怎么做？”然后按照顾问的建议机械地操作。即使自己已经感觉到有些不对劲，仍旧这么做下去。

为什么你会感觉不对劲？

如果你要求顾问为你决策，而不是帮助你决策，而你又没有把你的目标、你的取舍标准和你的风险承受力准确地反映给顾问，那么，顾问怎么能为你提出好的建议？因此，你得向顾问准确表达你的目标、你的取舍标准、你的风险承受力以及你对问题的理解，然后综合顾问对该问题的看法和意见，自己来做出决策。要利用顾问擅长的方面，比如提供关于决策问题是什么以及将会怎样发展等方面的参考信息，然后运用自己的判断。因为你比任何人都了解自己的目标和价值观。然后，综合起来进行决策。毕竟，这是你自己的选择。

08 对自己的决策负责

谁该为你的决策负责？你自己。谁该就你面对的问题进行决策？也是你自己。正因为如此，我们一定要把握主动，勇敢地对待需要决策的问题，而非被动地等待。我们常常因为他人（竞争对手、上司和家人）或者环境（意外事故、金融市场）等原因而不得不面对决策。是的，如果没有这些问题，人生将美好得多——毕竟没有哪位父母愿意看见自己的孩子学习成绩不好，没有哪位管理者愿意接受由于竞争对手的强势而使自己的产品失去市场的现实。现实是残酷的，通过冷静思考，我们可以发现，以上这些问题的出现，对于当事人，也就是决策者，其实是无可抱怨的。因为再怎么抱怨，也改变不了已经发生的事。

因此，如果可能，我们应该主动为自己提出一些决策问题，这些主动提出的决策问题不再是问题，而是机会。例如，我们都很关心健康，这个愿望隐含了许多决策的机会：怎样保持或达到良好的身体状况？如何做到科学饮食？如何避免风险？你不需要把这些问题记下来，你将来一定会有机会遇到的，到那时，你一定要抓住机会进行分析、决策和执行。寻找决策机会的过程，就是搞清楚自己想要得到的东西的过程。坐下来冷静地找出自己的一套基本目标，也就是你秉持的价值观，具体地描述

你希望从人生或者它的某个方面得到的东西。对于工作上的决策，要为你的组织和身处其中的自己确定价值目标。然后，利用这些价值目标来创造决策的机会。例如，如果说你的价值目标是“拥有更多的闲暇时光”，那么，如何实现呢？于是你就会主动地严格把握自己的时间，尽

可能高效地完成工作。通过采取主动，你会扩大自己的选择面，从而更好地把握自己的未来。

关于作者：约翰 S. 哈蒙德（John S. Hammond），哈佛商学院、麻省理工学院斯隆商学院教授，管理学顾问。拉尔夫 L. 基尼（Ralph L. Keeney），美国国家工程院院士，南加州大学马歇尔商学院和工程学院教授，曾任麻省理工学院的教授。霍华德·雷法（Howard Raiffa），决策分析、谈判分析以及博弈论的先驱，哈佛商学院教授。

来源：管理的常识（ID：Guanlidechangshi）

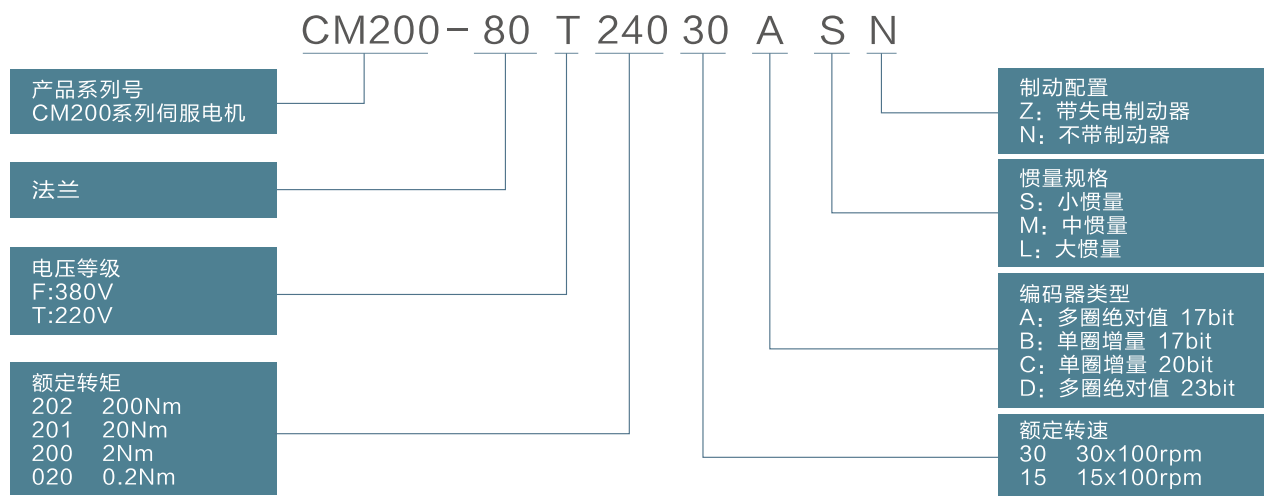
NEW ARRIVALS
CA200

CA200系列是四方电气最新开发的一款高性能伺服驱动器。采用高性能电机专用数字芯片搭配优化的电机控制算法，极大的提高了伺服响应能力。标配多摩川17bit多圈绝对值编码器，重复定位精度比上一代机型大幅提高。支持 CANopen、EtherCAT、MII 等多种总线通信，适用于更多的工业现场，广泛应用于数控加工、印刷包装、纺织机械、电子设备、工业机器人等行业。

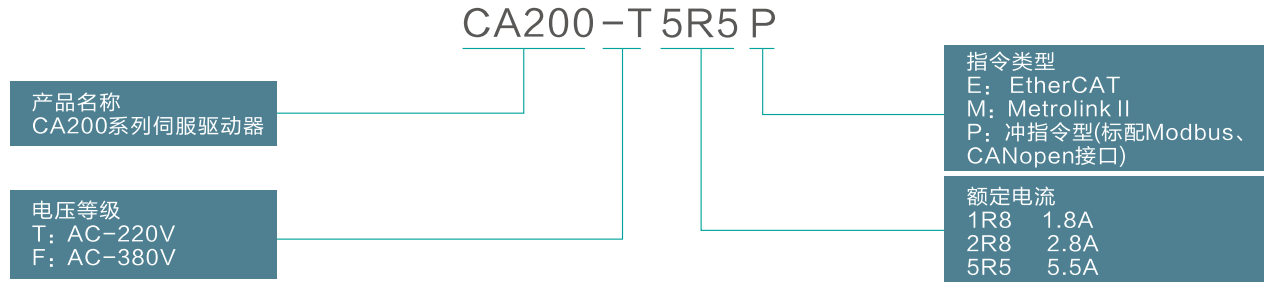


CA200系列伺服驱动器
CA200 SERIES SERVO DRIVE

CM200伺服电机命名规则



CA200伺服驱动器命名规格



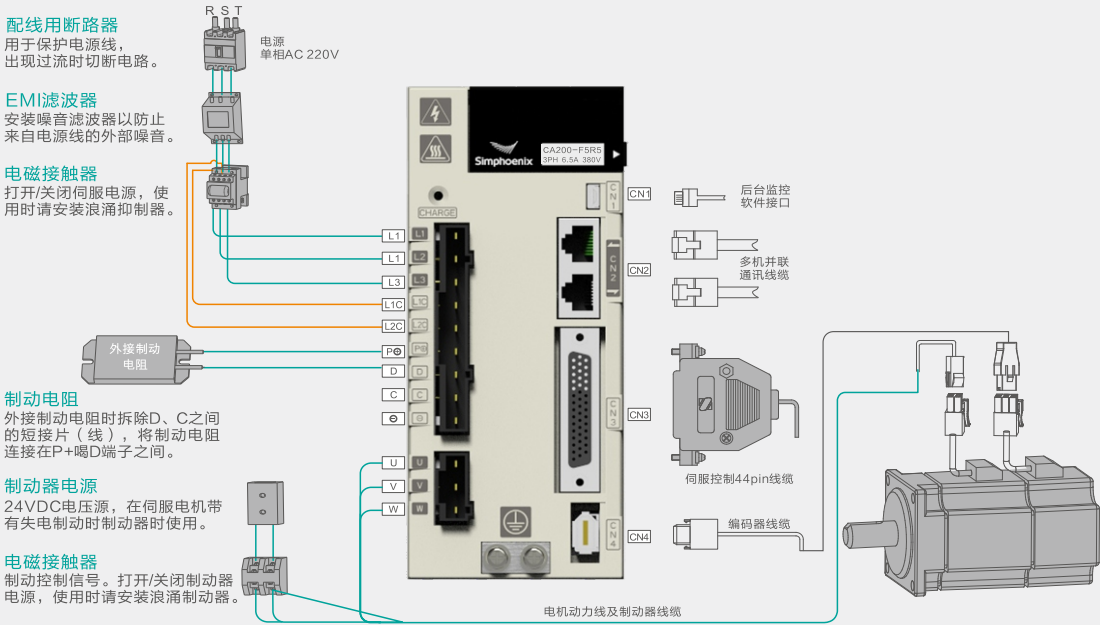
特点

- 响应频率**
速度环响应带宽1.2kHz，与以往产品相比整定时间大幅缩减。
- 定位精度**
最高23bit绝对值编码器，定位精度±1个脉冲，低速性能更稳定。
- 高速总线**
可选EtherCAT总线，传输速率100Mbps，支持1ms同步周期。
- 接线方便**
标配双RJ45端口，实现工业以太网快速接线。
- 自动辨识**
惯量自动辨识和增益自动调整，缩短伺服调整时间。
- 多种编码器**
标配17bit绝对值，可选20bit增量式、23bit绝对值，方便客户根据不同现场需求，选择最合适的编码器。
- 伺服电机**
标准油封式设计，电机防护等级IP65。

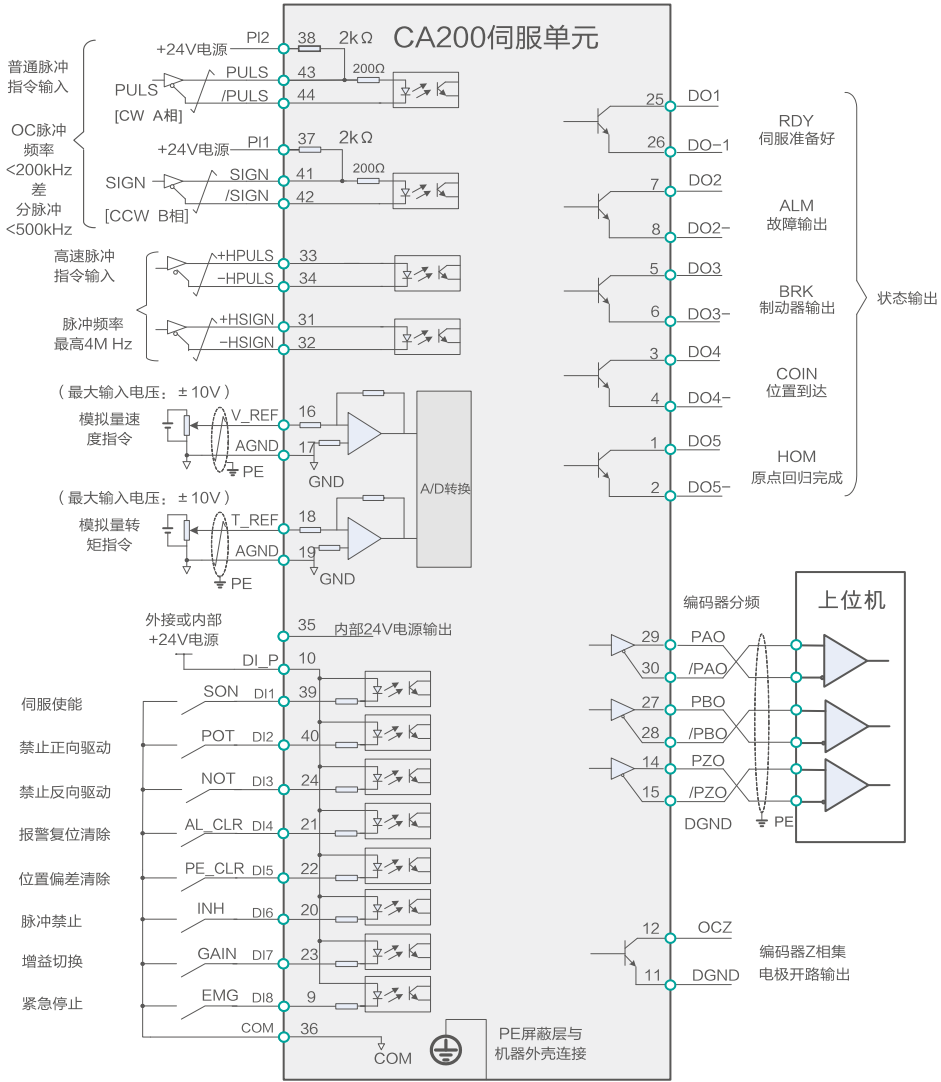
伺服驱动器基本规格

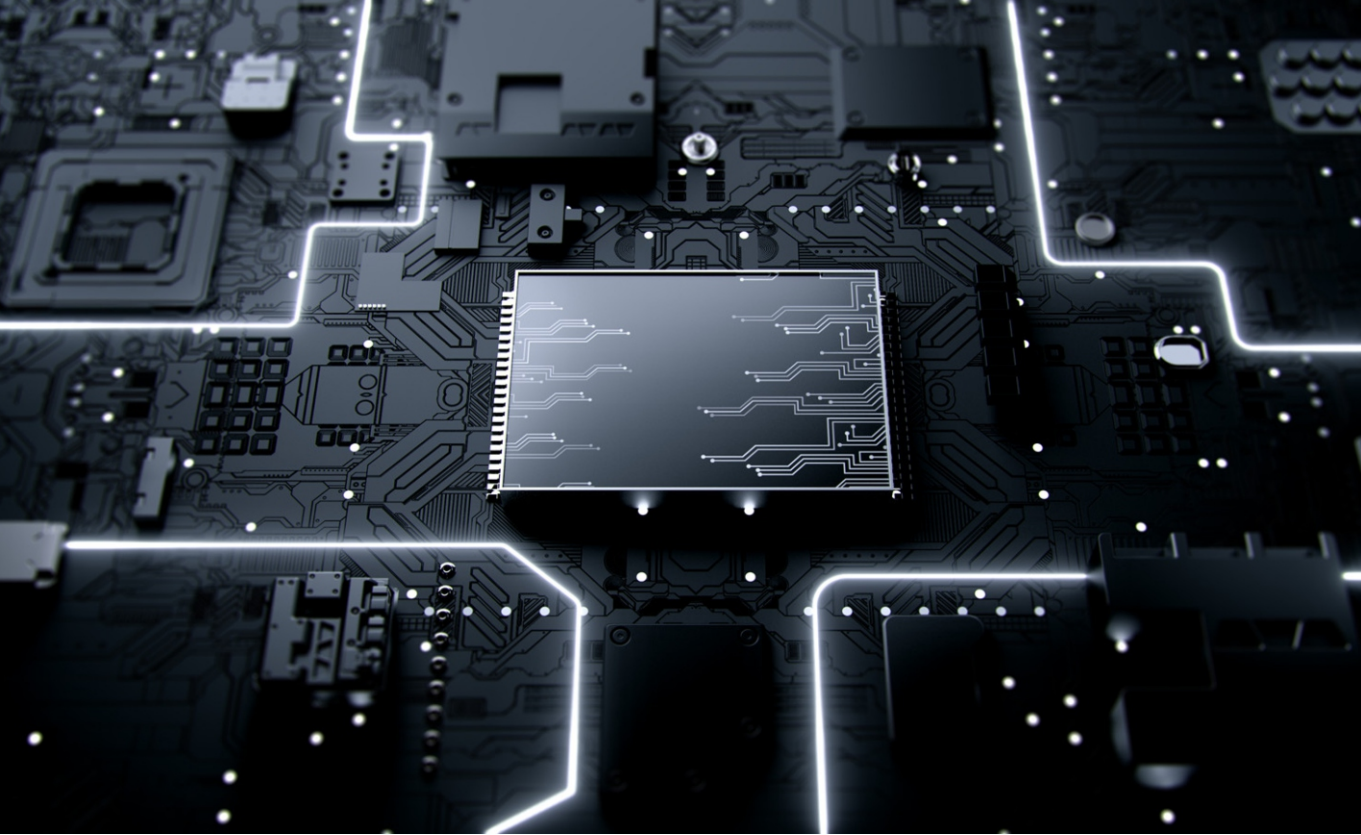
基本规格	驱动器型号		CA200T	T1R8、T3R0、T5R5、T7R5、T11R	单相/三相 AC220V -15%~+10% 50/60Hz
			CA200F	F6R0、F12R、F20R、F25R	三相AC380V -15%~+10% 50/60Hz
	控制方式		IGBT，SVPWM 正弦波电流驱动		
	控制模式		位置、速度、转矩、位置/速度、位置/转矩、速度/转矩		
	反馈编码器		串行通讯编码器17bit、20bit、23bit可选		
	使用条件	温度	使用温度：0℃~+45℃		
			保存温度：-20℃~+60℃		
		湿度	90%RH以下，不结露		
		振动	0.5g（4.9m/s ² ）		
		防护	IP10		
海拔		1000m以下（>1000m，请降额使用）			
其他	无静电干扰、强电场、强磁场、放射线等				
	无腐蚀性气体、可燃性气体无水、油、药品飞溅 尘土、灰尘、盐分及金属粉末较少的环境中				
构造		机座安装型			
速度控制	控制输入		1. 内部指令8段，可由控制输入进行内部速度切换8段 2. 外部模拟指令 3. 零速箝位		
	控制输出		速度到达判定：3种判定方式		
	模拟量输入		1. 根据模拟电压进行速度指令输入，最大输入电压为±12V 2. DC 300rpm/V[出厂设定]，可更改输入比例设定		
	转矩限制指令		可单独进行正反转矩限制		
	调速比		1：3000		
	速度变化率	负载波动	0 ~ 100% 负载时：±0.02%以下（≤ 额定转速）		
		电压波动	额定电压± 10%：0%（≤ 额定转速）		
		温度波动	25 ±25℃：± 0.1%以下（≤ 额定转速）		
	转矩控制精度		±5%（重现型）		
	软启动时间		0 ~ 30s（可分别设定加速与减速）		
频率响应特性		1.5kHz(Max)			
位置模式	指令脉冲		输入脉冲种类	1. 符号+脉冲列，2. A、B 正交脉冲，3. CCW+CW 脉冲列	
			输入脉冲形态	线驱动（+5V 电平），集电极开路（+5V、+12V、+24V 电平，具体接法见相关电路说明）	
			输入脉冲频率	最大 500Kpps（差分）/ 200 Kpps（集电极）	
	电子齿轮比		3组电子齿轮的设定，1~32767		
	控制输入		偏差计数器清除信号，指令脉冲禁止输入，内部位置8段		
	控制输出		定位完成信号，定位接近判定		
转矩控制	控制输入		1. 内部转矩4段，可由控制输入进行判定 2. 模拟指令输入		
	控制输出		转矩到达判定		
	模拟量输入		1. 根据模拟电压进行转矩指令输入，最大输入电压为±12V 2. DC 30%/V[出厂设定]，可更改输入比例设定		
	速度限制		3种限制方式		
输入输出信号	输入信号		8DI端子 2AI端子		
	输出信号		5DO端子 2AO端子(用于调试监控)		
	脉冲输出		A、B、Z差分信号输出，Z脉冲集电极开路输出		
内置功能	动态制动器(DB)		在主回路电源 OFF、伺服报警、伺服 OFF、超程（OT）时动作		
	保护		过电流、过电压、电压不足、过载、主电路检测异常、散热器过热、电源缺相、超速、编码器异常、CPU 异常、参数异常		
	通讯		RS485 1:N (N<127)，可扩展其它通讯方式		
	指示		内键盘，Power Charge		

接口配线图



配线模式





浅谈数字示波器的使用事项

文/测试部

电信号是一种看不见摸不着的东西。而电子工程师的职责就是利用各式各样的电子元件，使电信号按照既定的路线去“行走”。伟大的示波器就如同电子工程师的一双慧眼，可以很轻松地发现电信号在电路中的运行轨迹，是否满足设计师的要求。有了它的存在，电子工程师可以更顺利地完项目设计和问题分析。下面我们

小影响并将信号更准确地呈现在示波器上。通过查看各型号示波器探头，可以得知探头上标明的参数——探头比例、探头输入电容、探头带宽、探头电压范围。由于示波器显示电压范围有限，需要根据被测电压信号去选择合适的衰减比例，常见的比例为x1、x10。例如安捷伦示波器，屏幕上8格垂直刻度，设置不同的探头比例时，刻度的灵敏度会有差异。x1的灵敏度最小为1mV/div，而x10的灵敏度最小为10mV/div，当被测电压超过示波器显示范围时，可选择比例更大的探头将信号完整的记录下来。而探头的输入电容则可以等效于在被测电路两端并联了一个电容，该电容影响电信号的上升下降时间和传输延迟，经验上，优先选择输入电容较

小的探头，例如在测试晶振输出波形时，探头的输入电容相当于很重的负载，容易导致电路停振，选用带宽充足，输入电容较小的探头能提高信号的保真度。

根据被测信号的电压大小和频率去挑选参数适配的探头，避免电压过高损坏探头和带宽不足，造成波形严重失真。

除了探头的挑选问题，每次匹配探头



探头

和示波器时，第一时间应该做的事情就是检查探头补偿。将探头接入示波器自带的校准1kHz方波信号，通过调节探头上面的补偿电容旋钮，纠正波形失真，同时根据信号幅度检验示波器比例设置是否正确。

触发——示波器功能的灵魂

示波器的使用是每一个电子工程师必备技能之一。若是仍然停留在“Autoset”阶段，那就需要好好理解示波器工作的基本原理了。示波器的基本调节方式为横轴时基和纵轴灵敏度设置，设置这两项后，波形可以比较完好地显示在屏幕中央，可这时候又会发现波形抖动比较厉害，根本无法看清波形形状。这是自动触发模式下，未设置合适的触发电平时，示波器会将波形整个变化趋势不停显示在屏幕上，由于示波器采样速率高达4GSa/s，肉眼是无法看清当时显示效果的。而示波器设计的核心“触发”功能自然而然地解决了这个问题。

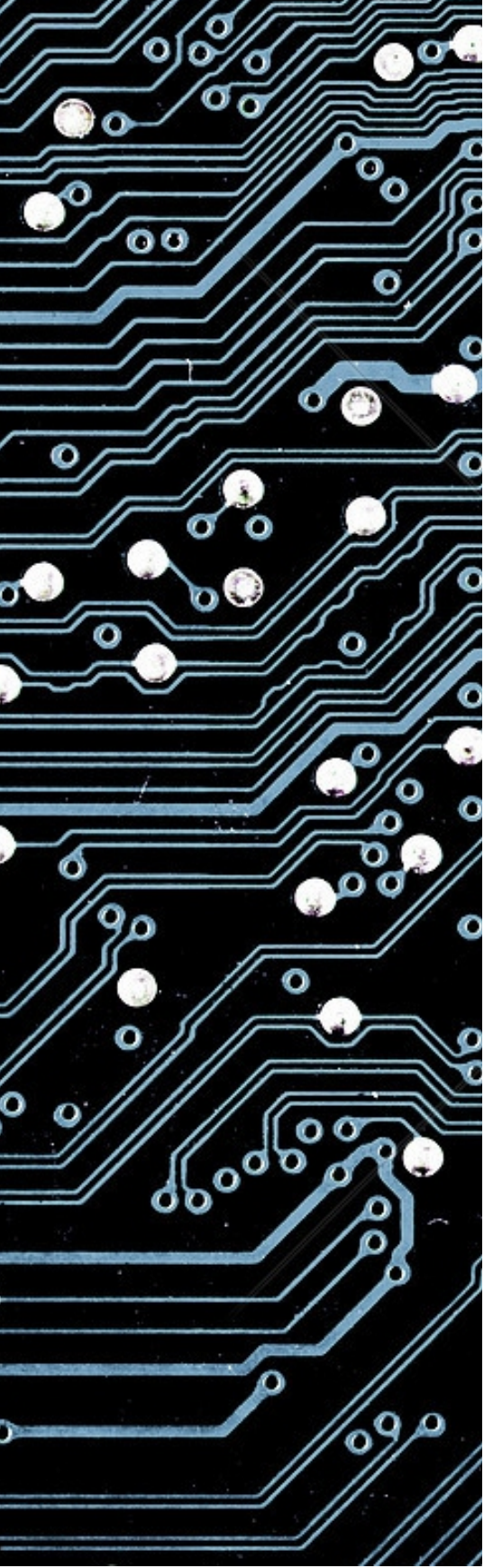
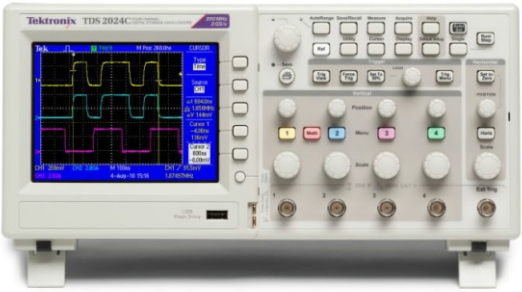
谈到示波器的触发功能，可以通俗理解为将波形中满足预设条件的部分波形按时间先后的顺序显示在示波器上，不满足条件的不予以显示。被测波形一般需满足触发方式和触发电平两个条件。而触发方式因为示波器的性能差异有所不同，不过基本的触发方式——边沿触发，是每一个数字示波器都具备的功能。边沿触发方式为波形中出现了个上升沿或下降沿。触发电平则为某一时刻信号的电压值达到了触发电平的值。当这两个条件同时满足时，触发功能才能启动，并将当时的波形捕捉呈现在屏幕上。而波形的长短取决于示波器当前屏幕的扫描时间长短。若是过长，也不一定能够捕捉到正确的波形。

触发功能分为自动触发模式和普通触发模式，各有各的优点。当波形不满足设置条件时，自动触发模式会强制触发并将当前时刻的波形显示出来，屏幕上仍然会看到波形闪烁。而普通触发在不满足条件时，不会显示任何波形，满足条件后会快速刷新屏幕显示，此时波形呈现一种余晖状态，这样波形的整体形态更为清晰。所以测量一个未知信号时，可以先用自动触发观察其变化规律，然后用普通触发捕捉其细节。

隔离——示波器的隐形危害

示波器的隔离性能是指多个通道的探头的地线夹子互不连通。拿起一台示波器，首先得关注其是否隔离，避免因为对示波器特性的不了解，在使用两个探头测试公共地不同的信号时，导致两个信号强行短接一起，损坏电路。而隔离还有另一层意思：示波器的探头地线夹子与示波器的电源线中的地线互不连通。比如非隔离示波器在测量变频器逆变电路上桥IGBT的驱动波形时，如果探头夹子夹在输出相，就会直接将输出接地短路，造成严重的母线短路事故。这也可以解释为什么大多数示波器的电源线中地线会被提前拔掉了。不过也可以采用非隔离示波器搭配隔离变压器使用，很好地将市电与示波器供电进行电气完全绝缘。

工之伎俩，熟能生巧。进一步理解示波器测量原理以及寻找最合适的设置技巧，将更精准的电压信号呈现在示波器上去分析，会是我们测试一直努力的方向。

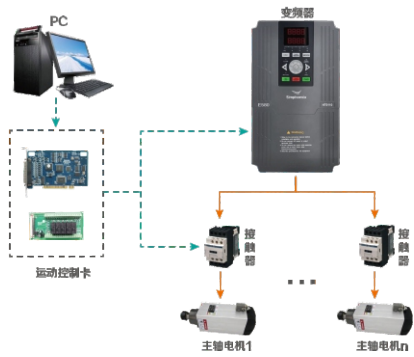


数控开料机应用方案

开料机主轴控制一般采用一台E580变频器分时驱动多台主轴电机的方案。工作时，同一时间E580变频器只需驱动一台主轴处于运行状态，数控系统根据工艺要求，控制接触器来切换不同的主轴运转。E580变频器领先的主轴控制算法，轻松应对负载瞬时切换要求。

方案特点

- 主轴瞬时切换，换刀时间短，效率高，实现真正的“瞬时换刀”。
- 超快速启动：E580变频器优异的控制算法，实现主轴快速响应，快速启动，爆发力强。
- 稳定可靠：全系列变频器经过全面的EMC测试，保证设备长时间稳定运行

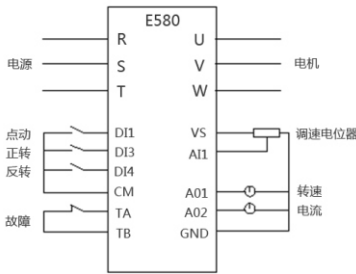


钻桩机解决方案

钻桩机是利用冲击力将桩贯入地层的桩工机械，由桩锤、桩架及附属设备等组成。桩锤依附在桩架前部两根平行的竖直导杆之间，用提升吊钩吊升。桩架为一钢结构塔架，在其后部设有卷扬机用以起吊桩和桩锤，桩架前面有两根导杆组成的导向架，用以控制打桩方向，使桩按照设计方位准确地贯入地层。

工艺要求

钻桩机最核心的部件就是动力头，一般动力头是由两台电机共同拖动一个变速箱再链接钻杆来完成钻桩任务。由于每个工地的地下岩层情况不同，所以钻桩机的动力头需要足够大的输出扭矩，以保证适应各种各样的岩层和土质。这就要求驱动动力头电机的变频器低频输出力矩足够大，钻桩过程平稳可靠，才能保证钻桩机不夹钻，混凝土不堵管。



系统方案

变频器的调速功能解决了以前由于电机不能调速，当遇到比较坚硬的地下岩层时，不是夹钻就是钻头被扭裂，这样不仅影响工期还造成较大的经济损失。四方E580系列矢量型变频器基于全新一代控制平台，性能优异、功能强大。具有低频大力矩输出，零速可实现200%的启动力矩，轻松应对各种复杂多样的岩层和土质对钻桩机动力头的考验，对机械起到较好的保护作用。

现场回顾

四方E580系列变频器在钻桩机上的成功应用，最直观的效果就是电机启动电流大幅减小，确保启动电流控制在安全可靠的范围，彻底解决大电机启动对电网的冲击，以及减缓冲击电流过大对电机使用寿命的影响。其次是实现了低噪音运行和零污染，完全消除了振动，对周围已经钻好的桩没有任何的影响。

莞城夜未眠

东莞是一座什么样的城市？
有人说，是制造名城；有人说，是篮球之都；还有人说，绿色城市……
其实，东莞也是一座底蕴深厚的历史文化名城
可园、却金亭碑、南社古村……

走进东莞办，看一看他们眼中的东莞

Uncle Bob
2018 Dongguan



东莞，自强不息

东莞，一座魅力之都，历经了多少的沧桑和苦难，才有今天的辉煌。作为东莞人，我为这座城市感到骄傲。



Scenery 岭南风景

离办事处不远的可园文化博物馆里，亭台楼阁，山水桥树，一应俱全。可园是清代广东四大名园之一，2001年被国务院列为全国重点文物保护单位。特有的幽雅环境和深厚的传统文化吸引了大批的游客和国内外艺术家的驻足。这里是东莞市文化艺术交流的主要阵地，也是岭南文化的重要代表之一。

除可园外，人文景观有著名的古刹观音寺、金鳌洲塔和榴花塔、袁崇焕故居、黄旗古庙。闲来无事，可四处游玩，领略不一样的岭南风景。



Manufacturing City 制造名城



东莞是改革开放的先行地，短短数十年，实现了由一个落后的农业县城到令人瞩目的国际制造业名城的转变。再加上香港和澳门的回归，为东莞带来了无限的可能性。

时代在变，东莞在变，东莞已经建设成为了一个世界名城。生态绿化优美，高楼建筑宏伟，因此才有了“中国最具魅力城市”“中国最具有经济活力城市”等一系列美誉。东莞位于粤港澳大湾区几何中心，毗邻港澳连接广深惠，凭借优越的地理位置，近年来阿里巴巴、华为、京东先后在这里投资，促进了各行各业的发展，创造了无数的商机，因此东莞已经成为新一线城市了。

当然任何一个人，一座城，不管有多辉煌，却会有其阴暗面，对于东莞，亦是如此。幸好，东莞有足够的包容性，善于发现问题，敢于面对问题，勇于解决问题，人亦如是，勿忘初衷。

东莞还有太多值得骄傲和自豪的地方，她的神秘与美丽，需要我们用辩证的眼光去看待和发现。

World factory 世界工厂

东莞有“世界工厂”之称。全世界平均每6部智能手机，就有一部是东莞制造。甚至我们身上的衣服和鞋子很大一部分也是东莞制造和出口的。东莞同时也是全国最大玩具出口基地，年出口货值占全国五分之一。近几年，随着产业的转型升级，从结构来看，东莞已从传统的代加工模式，转向智能制造和电子信息。



Food 东莞美食

最后当然还有少不了的东莞当地美食，道滘裹蒸粽、冼沙鱼丸、厚街烧鹅濠粉、禾虫肠粉等等。



厚街烧鹅濠粉



冼沙鱼丸

DREAM IN DONGGUANG
逐梦四方，缘起莞城

当你还没有出去看世界，还没有踏上实现梦想的第一步的时候，你的踌躇满志并不是梦想；当你看清了全世界，当你明白梦想是多难实现的时候，你才明白了真正的梦想是什么。

2018年7月9日，这一天我们正式成为四方的一份子，开始将自己的命运和四方交织在一起。在总部的一个多月过的很快，理论知识培训，车间轮岗，从子成品到组装测试。公司尽可能的让我们在派出去之前掌握更多的产品知识。在这样的日子里，我们慢慢褪去身上的学生气，就像歌里写的，将头发梳成大人模样，穿上一身帅气西装，等待着独自面向社会。



城市印象

8月20，我们开始奔向各自实习的区域。初到东莞，给人的感觉并没有足够的现代，更别说跟新一线城市搭边了。但一座城市的灵魂和魅力是需要时间去发现的，这和跑客户是一样的，要想摸透公司内部关系，找到客户的痛点，需要的是时间和眼睛去发现，去思考。

东莞下辖32个城镇，开放的政策和优越的地理位置，吸引了无数的投资，成为当之无愧的世界工厂；不设辖区加上平整的地理面貌，让它成为一座以镇为中心的新一线城市。四通八达的东莞巴士，镇镇相通。要致富，先修路，发达的交通让东莞成为一座低调富足的城。

关于工作

“你们现在最大的财富就是年轻，所以要努力勤奋”，这是来自领导的肺腑之言。来到四方，从总部到外派东莞，同事和领导们无不都是亦师亦友，我时常暗自庆幸，在四方这个大家庭里，没有社会某些角落里的尔虞我诈。在东莞实习这几个月，从最开始懵懂，找不到正确的方向，对客户行业了解不够，对产品应用了解不够，到现在明确的方向，以及对拜访客户整体情况的把握，遇见过各种各样的问题，师傅和同事们都是知无不言，让我们用最快的速度去成长，尽快的去独当一面。古话说的好，师傅领进门，修行靠自身。每个人一生的主角都是自己，最终的修行还是要靠自己，趁年轻，用努力勤奋去充实自己，实现自己的价值。

关于生活

在东莞办这几个月，除了工作，要说长进最大的，那应该非厨艺莫属了。在“大厨”的熏陶下，几个月下来厨艺已经完成从填饱肚子到足够美味的进步。关于吃还有一个不能落下，那就是遍地都是的云吞面了，第一次吃很不对胃口，太淡，像是专门为广东口味而诞生的。然而多吃几次，学习其他食客的吃法，番茄酱要洒在勺子上，一手拿勺子放在碗沿上，沾满番茄酱吃，味道却也别有一番滋味。

前段时间在朋友圈看到的一句话记忆犹新，比知识更重要的，是你的思想。这一点对生活，工作，都很重要。愿我们在四方之舰上，找到自己的方向，努力拼搏，所有人的力量汇聚到一起，开拓四方更好的未来！

仰望星空，
脚踏实地

——你要相信，
没有到不了的明天



怀着紧张而又期待的心情我加入了四方这个大家庭，还记得初来乍到，公司立马给我们安排了一系列系统的培训，之后还去生产车间学习了产品的结构性能等。当时的我对这些培训还抱以无可置疑的态度。直到后来跑业务才深刻意识到，脚踏实地一步一个脚印的学习对于今后的工作有多大的帮助。

作为一名初出茅庐的业务员，我很荣幸被安排到东莞跟随唐经理学习怎么跑业务。一开始跟着师父出去见代理商学会了怎么跟代理商沟通交流合作的事，后来慢慢地独自出去见客户。单独跑客户的时候心里还很紧张，总是担心这担心那儿，后来在领导的鼓励下，大大方方地去见客户，勇敢一点把自己想象成一个老板，心里别发怵，就这样一点一点进步到可以很淡定地去跟客户交流谈合作。凡事都有一个过程，不能心气太高要脚踏实地一步一个脚印地来。给自己定一个远大的目标然后奔着这个目标努力奋斗。

事在人为，这大半年的业务生活有苦有甜有汗水也有辛劳，遇见过态度强硬的客户直接闭门不见，甚至要赶人，也遇见过温和可亲的客户初次见面也以礼相待。印象最深刻的一次

是我去广州出差，客户知道我跑这么远过来还亲自给我泡茶，只是第一次会面，一杯热茶却足以暖人心扉。

大半年过来渐渐地学会了什么事都可以变通，就像同样一个客户你在不同时期跟他谈合作，效果也是不一样的。我的心态也随之发生了很大的变化，从一开始见到客户胆怯紧张到后来淡定如常，不管客户态度再怎么抗拒最坏的结果就是合作失败而已，这次被拒绝不代表他下次还会拒绝呀。作为初出茅庐的业务员，我们最大的资本是勤奋与热血，无惧失败，一切不过从头再来。

只有跑了大量的客户才能筛选出最优质的客户进行攻关。今后的工作也是如此，明确自己的工作方向并且给自己定一个合理目标，后续的事情就是为了这个目标不断地去努力奋斗，想尽一切可以用的办法。在清远拓展的时候让我印象最深的一句话就是“你真的尽力了吗？看看别人你再问问自己的内心是否真的尽力了。”那次拓展也让我们这一届毕业生团结了许多，也学到了许多东西。毕业以后的第一份工作，感谢四方让我成长了许多。

CAPRICE IN TRAVEL

旅途随笔

耳机里再一次传来这首熟悉的旋律，我坐上了返回办事处的公交。望着车窗外落日的余晖，十几分钟前刚从客户现场出来，宣告了今天的售后服务工作已经结束。在这一年里，像这样的经历已经是家常便饭。想起服务过程中接到的父亲来电，问我何时回家过年。蓦然回首，原来忙碌的2018年已经结束，这也意味着我在四方的工龄又增加了一年。

从小到大，我成绩一直都很优秀，在周围人眼中，我就是那个“领居家的孩子”。年年都有奖状拿回家，更是连续当了8年的班长。可以说，正是这种环境造就了我对胜利永无止境的执念，但同时我的性格又比较腼腆，不喜欢跟周围人打交道，喜欢沉浸在



「谁能够保证心不变，看得清沧海桑田」
「别哭着别哭着对我说，没有不老的红颜」
「谁学会不轻易流泪，笑着谈着沧海桑田」
「别叹息别叹息对我说，没有不老的红颜」

蝴蝶花·水木年华

一个人的世界里。就如我现在这样，耳朵里塞着耳机，眼睛望向窗外，陷入沉思，在其他人的眼里我就是个“怪人”。

大四时，为了不当“啃老族”，我努力寻找工作，但都由于一些自身因素导致处处碰壁。直到一些机缘巧合之下接触到了四方。犹记得第一次等待面试时内心的拘束、紧张感，一直和身后的朋友谈古论今，他一直在给我打气、给我鼓励。从他的眼睛里，我看到的只有自信，而他，现在也已经是我们四方宁波办事处的售后同事。具体的面试细节我已经记不清了，只记得当时水哥问过

我“如果碰到客户态度恶劣，不愿意配合，这时候你该怎么处理？”

或许是我“先稳客户，再搞服务”的发言打动了水哥，我顺利收到了公司向我发出的邀请函。现在回头想想，当时的我是多么幸运，能够加入到四方这个大家庭，让我的职业生涯多姿多彩。

在深圳走马观花般的实习生活并没有给我留下什么深刻的印象，反而去的第一个现场让我记忆犹新，现在回想起来对我还有很深的触动。当时准备把变频器拆下来带回厂里检测，但是粗心的我并没有把电源线用绝缘胶布包起来，也没有告知客户去处理。在即将进入地铁站时，客户一个电话过来把我痛斥一顿，记忆最深处的那句话便是“你们怎么这么不专业？”一瞬间便击碎了我从小到大的自信，回去的路上心里难受死了，想了很多很多

……

如无不平志，生以何为男，既怀男儿血，当配三尺兵。心里想着在哪儿跌倒就要在哪儿爬起来。这时候我被外派到佛山来学习，这个我只生活过两个多月的城市，但是遇到了亦师亦友的蒋工，直到现在我都被深深地被蒋工丰富的售后经验所折服。其实我是幸运的，在离开象牙塔之后还能遇到这么好的老师，毫无保留地教会了我许多处理售后的技巧，更重要地是学到了他做事的那份细心以及处理事情强大的逻辑性。师者，其传道授业解惑也。虽然从未叫过一声师傅，但我打心底里感谢他。感谢他给我的光荣，让我把梦做到巅峰。

后来我便定岗到了东莞办事处，到今天时间也过了一年多了。在东莞，我接触到了新的同事，面对着新的客户，但不管怎样，我是凭着兴趣走进来四方的，我就要循着梦想走下去。因为支持我们走下去的，不能只有生活的压力，还应该有一点梦想，哪怕再小，也要一步步，用自己的脚印丈量梦想的长度。用梦想做赌注，我怎么舍得输。

“前面站是高埗路口站，请下车的乘客准备好下车”，不知不觉已经到了办事处了，收拾起多愁善感的心，整装，再出发。

DONGGUANG I AM COMING

东莞 我来了

东莞,我来了

像一只雄鹰

展翅翱翔

飞过樟木头

越过大岭山

一路西行

带着希望

雄心勃勃的来了

东莞，我来了

似一匹野马

纵横驰骋

翻过罗浮山

跨过万江桥

一路南下

怀揣梦想

千里迢迢的来了

东莞，我来了

如一条巨轮

迎风破浪

横跨太平洋

直饮珠江水

一路北上

载以厚德

波涛滚滚的来了

东莞，我来了

是四方兄弟

意气风发

跳出象牙塔

追求人生梦

一路向阳

朝气蓬勃的来了

THE STORY OF GROWTH
成长记·蝶变

文/海外业务部

能够被收获的，除了是庄稼、水果、薪水、年终，还应该快乐，快乐的来源不应只有物质，精神快乐更重要；能够被热爱的，四方，是工作，也是生活，得到了物质，也得到了激情和梦想。

光阴似箭，时间悄然间就指向了2019。从2018年7月6日入职，转眼间在四方工作也大半年了。在这半年里，我能明显感觉到自己的变化和成长。

初入公司，同所有入职的四方新人一样，我先后在生产部的装配组、子成品组、测试组和包装组实习了一轮，又去商务部和客服部学习了一段时间。通过一个多月的轮岗实习，对公司产品有了一个基本的了解，对企业文化和流程制度也有了更深的体会。

10月份之后，我正式转至海外业务部工作，得益于之前在工厂和客服部的实习，让我在开展工作时顺利不少，一些简单的事务也能轻松应对。不过初次接触海外业务，还是遇到了不少的问题。对于国际贸易我是纯粹的新人，很多东西都不懂，一开始甚至连开发信都不会写。幸运的是，有领导和同事的悉心指导，在这过程中学到了很多。比如怎么和客户沟通更合适，怎么询问客户的信息，怎么吸引客户等等。在这里，特别感谢部门经理的教导。每次都非常有耐心的教我，而且很少给我压力，看我因为成交不了订单开始焦虑，还让我不要急，慢慢积累客户，我心里感激的同时，也暗暗告诫自己需要更加努力！

目前，我跟进的客户已经有2家分别在去年12月和今天的1月初来参观过，对公司的印象很不错，未来建立业务合作的机会很大。印象最深刻的便是去年12月月底接待一位来自印度的客户。这是我第一次接待客户，心里或多或少有些紧张和压力，特意买了一本练口语的书，每天练习听说读写，希望能在客户面前表现的好一些，展现四方的专业形象。

真正到了那天，并没有我想象中的那么紧张。客户坐在我们的接送车上，就像我的朋友一样，我在车上给他介绍我们公司，还帮他解决了酒店的住宿问题，告诉他明天该怎么坐地铁等等，这当中，或许有理解不了的单词或者句子，但是靠着手机软件，基本也能顺利沟通。

当我把客户从酒店接到公司之后，由部门经理带领客户参观我们公司。听着经理流利的英文，与客户侃侃而谈的自信，我的心里由衷的感到佩服，希望未来有一天，自己也可以这么自如的和客户聊天对话。

下午商业谈判结束后，送完客户回酒店，天已经黑了。一天下来有些疲倦，但是内心更多的是激动，充实。



和所有做业务的一样，我们工作的地点不会固定在办公室，只要客户有需求，随时都要响应。和客户沟通主要通过邮件、WhatsApp、Skype等网络通讯软件。与国内业务不一样的是，我们需要考虑到中国与客户所在地区的时差。比如，印度与我们有将近3小时的时差，所以，早上9点的时候和印度客户说Hello就不太合适，因为那里才6点多一点，可能客户还在梦乡里。

人的一生是一个不间断的学习过程。即使刚从学校出来，要学习的东西还有很多。新的一年，不负时光，好好加油奋斗，未来会因我们现在的努力而更加精彩！

烟花三月
下豫州

文 / 研发部



都说烟花三月下扬州，可我偏偏选择去了豫州（河南），飞郑州的当天恰逢26岁生日，算是特意送给自己的生日礼物。机场候机的间隙发了个朋友圈，随后收到友人的祝福以及探询，当我回复此行将走一趟河南时，大家一脸不理解，河南有什么好玩的？我想，或许只有喜爱历史的人，才知道中原大地有多令人为之向往。

出发咯

第1站：洛阳

第一站到的许昌，在许昌逗留两天，会完友后将行李放在许昌，计划好路线后选择一站先去洛阳。早听闻朋友说，河南到了春季处处飞着杨柳絮，而我切身感受到杨柳絮是在洛阳街头的翠柳下，迎着飞絮走到老集站搭乘58路公交车前往白马寺，有幸恰巧赶上寺院晚课，佛音在暮色中透露虔诚的信仰，不知不觉中，离开白马寺时已是夜幕降临，乘车赶回老集转道去丽景门，夜晚的丽景门热闹非凡，沿街都是各种美食，其中有名的当属洛阳“流水席”，做流水席的商家多到让人眼花缭乱，因为犹豫不决最后没有吃上流水席，心中虽有遗憾也只能安慰自己他日有借口再度重游。

翌日起了个大早赶往龙门石窟，花了一上午的时间游览，龙门石窟开凿于山水相依的峭壁间，始于北魏孝文帝时期，其中唐代开凿佛像占比60%，其雕刻工艺非现代工匠可比，唯独令人痛惜的是由于上世纪30~40年代因战乱而产生大量的盗凿，导致现存很多佛像有残缺，所幸并没有完全破坏殆尽，以至现代的人们还可以一览其风采。



第3站：开封

到达开封已经是夜晚，恰逢气温骤降，厚衣服都放在许昌，结果就是带来的衣服可以穿的都穿在身上了，安置好之后就去了“汴梁小宋城”，其实进入之后里面就是一个仿古的美食城，吃的东西很普通，没有代表性的特色。在开封只去了繁塔、延庆观、山陕甘会包馆，主要因为这三个地方是历史遗留下来的，对于我来讲更有意义，像包公祠、开封府、大相国寺、清明上河园等都是后现代建筑，就直接略过了，在瑟瑟发抖中逛完后在开封吃了个火锅，吃火锅的时候服务员问我要什么主食，我说要一碗米饭，答曰：主食没有米饭，只有面条和粉，心塞塞的没有要主食，吃饱后搭汽车返回许昌。



第4站：焦作

在许昌住了一晚，整个行程也差不多了，最后还有一点时间决定赶凌晨的火车去焦作，到焦作站刚好天亮，安排住在博物馆附近的酒店，然后坐公交到火车站附近转公交去云台山，云台山以丹霞地貌为主，景区售的是连票，可以管三天，只看了精华景区就走了，因为在少林的时候已经和那对东北夫妇请教过了，其他景区意义不大，下午回到了市中心，晚上就在酒店附近随便逛了逛吃了个饭。第二天买了下午三点直接到新郑机场的票，上午还有时间就在附近的雕塑公园走走，上午的公园很是热闹，有四五人踢毽子的，也有拉二胡唱戏的，还有组团唱红歌的，而我则坐在樱花树下，看着这一切，感受着风起花落，心里却在想着下一次旅行将会去到哪呢...



第2站：少林寺

离开洛阳之后转而去到少林寺，当夜宿在登封市内，夜晚去逛了夜市，吃了炒凉粉、炒酸奶、烤鸭肠、烤毛肚，这几样还是不错的。第二天清晨赶往少林寺，在网上查的是往三皇寨上山，再到少林寺，去时打个滴滴，司机也这样推荐，到了山下以为少林寺在山顶，结果走了两个半小时还没到，途中遇到一对东北的夫妇告知少林寺就在另一边的山脚下，结伴一起走到第二座山顶时，果断花钱坐缆车下去了，在少林寺主要参观了塔林和寺庙，建议伙伴们去少林寺直接到寺庙那边即可，千万不要从三皇寨上，体力和时间消耗巨大，下午从少林寺离开之后搭汽车到郑州转火车去开封。



有山有水有美食，江西欢迎你

说到江西，你最先会想到什么呢？或许是秋水共长天一色的滕王阁，或许是横看成岭侧成峰的庐山，或许是烟绕松石雾成纱的三清山，或许是我国第一大淡水湖鄱阳湖，还是水天相连、烟波浩淼、渔帆点点的仙女湖，还有那灰瓦白墙花开烂漫的婺源……江西汇聚了无数山水美景，凝练了上千年历史精粹的胜地。作为一名地道道的江西老表，公司的小姐姐让我介绍一下江西的地方特色，我欣然接受这光荣的任务。篇幅有限，我挑几处简单介绍一下，更多的美景美食还等亲们来实地体验与发掘。

江西地形以江南丘陵、山地为主；盆地、谷地广布，所以名山众多。江西10个5A级景区就有：九江庐山、吉安井冈山、鹰潭龙虎山、宜春明月山、抚州大觉山、上饶龟峰和上饶三清山共七座山峰！其中庐山、龙虎山、龟峰和三清山更是被列为世界遗产。而我对三清山更是情有独钟。

三清山位于江西上饶东北部，主峰玉京峰海拔1820米，

雄踞于怀玉山脉群峰之上。因玉京、玉虚、玉华三座山峰高耸入云，宛如道教玉清、上清、太清三个最高境界而得名。东险西奇、北秀南绝，兼具“泰山之雄伟、华山之峻峭、衡山之烟云、匡庐之飞瀑”的特点，三清山独特的花岗岩峰林地貌，一年中200多个云雾天气，让三清山自古就享有“清绝尘嚣天下无双福地，高凌云汉江南第一仙峰”之殊荣。

这里有着许多造型奇特，形神兼备的奇石，巨蟒出山、司春女神、猴王献宝、玉女开怀、老道拜月，都是三清山标志性的奇景。栈道是三清山另一特色，阳光海岸位于三清山的东部，与三清山西海岸、三清宫两大景区形成一条海拔1600米的高空环型旅游线路，是观赏三清山东部瑰丽风光的最佳之处。其中叫绝的有以下几大奇观：日出、壮阔云海、百里松林、惊险刺激的索桥透明玻璃观景台、幽深峡谷、不同角度的东方女神和巨蟒出山等等。



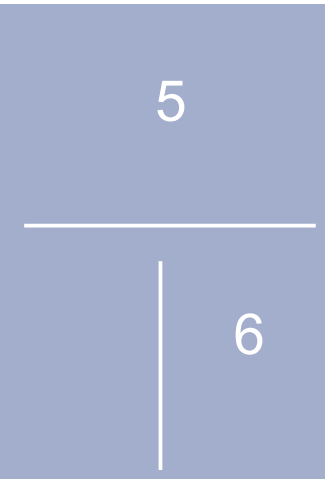
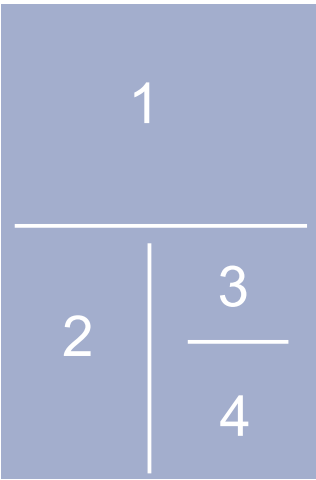
山的伟岸让人赞叹，但水的柔情同样让人留恋。庐山西海风景名胜位于江西九江永修县与武宁县境内。美丽的柘林湖，湖水清澈，碧波荡漾，风光秀丽，气候宜人。四季各具特色：春和景明，百花斗艳；夏荷飘香，避暑胜地；秋高气爽，稻香鱼肥；冬雪覆盖，银装素裹。庐山西海这块美丽而神秘的地方自然资源异彩纷呈，得天独厚，堪称“稀世珍宝”。这里湖光浩淼，碧波万顷，属国家一级水体；湖内千岛落珠，错落有致，且岛上植被繁茂，翠色欲流，再加上那些时隐时现，形态各异的无名小岛，环湖峰峦叠嶂，古木参天，令人心旷神怡，流连忘返。



山水都有了，作为一名吃货，怎么少的了美食呢？这里隆重向大家推荐南昌地道的美食南昌拌粉和瓦罐汤。南昌米粉历史悠久，主要制作原料是优质晚米，经过浸米、磨浆、滤干、采浆等多道工序制作而成，对粉的韧性要求特别高，未煮的生粉根根结实、透明，煮后的熟粉条条细嫩、洁白，具有久泡不烂、久炒不碎、韧而不硬。将米粉放入沸水中涮热后装盘并放入剁椒、花生米、萝卜丁、食用油、酱油、葱花等佐料调拌。制作简单，口味独特。

瓦罐汤至今已有一千多年的历史，是一种极具风味的地方小吃。清早起床，坐在街头，拌粉的细滑柔韧，多种食材的香配，一口一个饱满，再配上一碗来自小火慢炖、营养丰富，把食物最原始的新鲜味煨出来的瓦罐汤，定会让你顿时活力满满。

这就是魅力江西，处处美景，口口美食。欢迎各位来江西游玩！



- | | |
|----------------------|--------------------|
| 1. 中环·摩天轮
摄 客户服务部 | 4. 少林寺
摄 营销中心本部 |
| 2. 夏日街头
摄 市场部 | 5. 昂平大佛
摄 市场部 |
| 3. 清明上河桥
摄 海外销售部 | 6. 360缆车
摄 研发部 |